

PRE-SEED 2026 · DÜSSELDORF

Automatic Lab

Laborroboter, die im echten Laborbetrieb lernen.

400.000 € für 15 %

Pilotlabor: Nano-Test, Düsseldorf

Laborarbeit ist noch immer Handarbeit.



Manuell und eintönig

Röhrchen öffnen, dosieren, wiegen: jeden Tag von Hand.



Automatisierung passt nicht

Vollautomatische Laborstraßen sind für die meisten Labore zu groß und zu teuer.



Arbeit wandert ab

Unser Pilotlabor Nano-Test lässt seine Analysen heute in der Türkei durchführen.

Roboter zum Leasen, angelernt per VR.



Standard-Arme, unsere Software

Wir kaufen handelsübliche Roboterarme beliebiger Hersteller und ergänzen eigene Steuerung und Orchestrierung.



Anlernen per VR

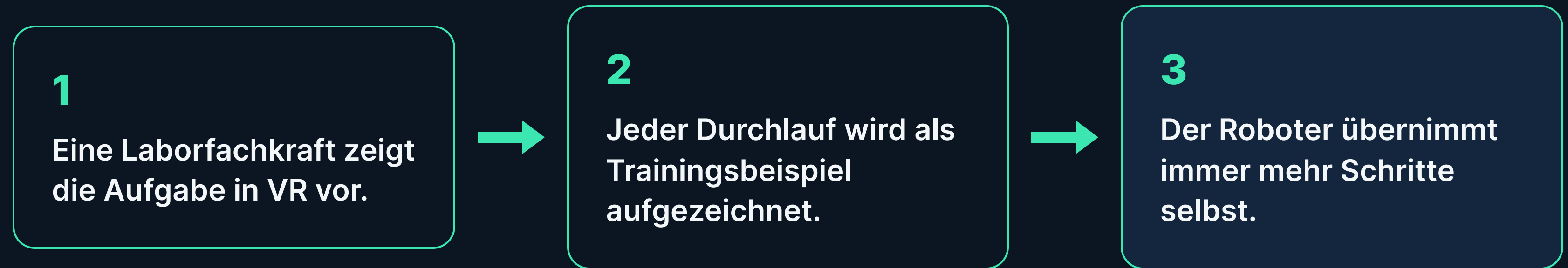
Fachkräfte zeigen eine Aufgabe in VR vor, statt jede Bewegung zu programmieren.



Mensch im Kreislauf

Ist der Roboter unsicher, hält er an und ruft einen Menschen. Jede Übernahme wird protokolliert.

Jeder Durchlauf im Labor macht den Roboter besser.



Kernkennzahl: menschliche Arbeitszeit pro Probe. Sie wird ab Tag eins gemessen und sinkt, während der Roboter lernt.



ERSTER PILOTKUNDE

Nano-Test GmbH, Düsseldorf

Ein Labor mit zahlenden Kunden aus Kosmetik und RNA-Forschung. Nano-Test stellt Labor, Geräte und Fachkräfte. Wir stellen Roboter, Software und Orchestrierung.

3.500 €

pro Monat, 12 Monate Pilot-Leasing

Geplant · Pilotvertrag in Vorbereitung. Foto: Mete Yünezer (links), Geschäftsführer von Nano-Test, mit Miguel.

GESCHÄFTSMODELL

Wir verleasen Roboter und Software als ein Paket.

5.000 €

pro Roboter und Monat, Software inklusive

Planannahmen je Einheit; die echten Zahlen liefert der Pilot.

Je Einheit	Wert
Hardware und Integration	≈ 70.000 €
Service, Fernbetreuung, Lizenz	≈ 1.500 € / Monat
Deckungsbeitrag	≈ 3.500 € / Monat
Amortisation	≈ 20 Monate
Amortisation, günstige Hardware	≈ 10 Monate
Deckungsbeitrag über 48 Monate	≈ 168.000 €

MARKT

Laborrobotik wächst fast 10 % pro Jahr.

3,2 → 4,6 Mrd. \$

Laborrobotik weltweit, 2026 bis 2030, +9,6 % pro Jahr

≈ 6,6 Mrd. \$

Laborautomatisierung gesamt 2026, 8,6
Mrd. \$ bis 2031

Unsere Lücke

Bestehende Labore, in denen sich eine
Vollautomatisierung nicht lohnt

Quellen: The Business Research Company, Laboratory Robotics Global Market Report; MarketsandMarkets, Lab Automation Market.

WETTBEWERB

Orchestrierung allein ist nicht mehr neu.

Kategorie	Beispiele	Stärke	Unser Unterschied
Pipettierroboter	Tecan, Hamilton, Opentrons	Ausgereiftes Liquid Handling	Wir automatisieren die übrigen Handgriffe
Roboterhersteller	ABB, KUKA, Universal Robots	Bewährte Arme für Labore	Anlernen per VR statt Programmieren
Orchestrierung	Biosero, Automata	Verbinden Geräte und Daten	Wir verleasen den Roboter als Paket
Komplettlabor (China)	Zhentai	Vollautomatisierte Labore	Wir passen in kleine, bestehende Labore
Automatic Lab	Arme beliebiger Hersteller	Anlernen per VR, Mensch im Kreislauf	Geleast, lernt im echten Labor

Ob das Anlernen per VR die Einrichtungskosten wirklich senkt, ist unsere Kernhypothese; der Pilot bei Nano-Test misst es.

TEAM

Software, VR und ein laufendes Labor.



Miguel und Martin

Miguel Marquez Gonzales

Mitgründer · Software und VR, Gründer von VR Immersiv S.L.

Martin Sokolowski

Mitgründer · Software, KI Maschine

Mete Yünezer

Mitgründer · Labor, Geschäftsführer von Nano-Test



Rolf Fellmann

CFO · Finanzen, Finanzierungsrunde und Sales

Mit der Runde stellen wir ein: eine Robotik-Leitung und eine Doktorandenstelle an einer NRW-Universität.

Finanziert bis zum ersten Meilenstein, auch mit Verzögerungen.

Quelle	Betrag
Eigenkapital Pre-Seed	400.000 €
Wandeldarlehen NRW.SeedCon	200.000 €
Pilot-Leasing Nano-Test	42.000 €
Summe	642.000 €
Budget 18 Monate	605.000 €

Liquidität nach 18 Monaten

Basisfall	20 Tsd. €
Roboter und Darlehen 3 Monate später	19,5 Tsd. €
Günstige Roboterzelle	85 Tsd. €

Die Liquidität bleibt in allen drei Fällen in jedem Monat positiv. Nur die günstige Zelle hält die vollen 15 % Reserve; Eigenkapital und Darlehen sind noch nicht zugesagt.

DIE RUNDE

400.000 € für 15 %.

5 × 80.000 €

Tickets zu je 3 %

2,27 Mio. € Pre-Money

plus 200.000 € NRW.SeedCon, Antrag
geplant

Mittelverwendung, 18 Monate	Betrag
Personal	330.000 €
Hardware und Integration	127.000 €
Lizenz und Entwicklung KI Maschine	78.000 €
Reisen und Sonstiges	70.000 €
Summe	605.000 €

Noch keine verbindlichen Zusagen. Die Konditionen sind ein Vorschlag und verhandelbar.

MEILENSTEINE

Vom ersten Roboter zum ersten zahlenden externen Labor.

MONAT 4

Roboter läuft bei Nano-Test

MONATE 4–9

Anlernen per VR im Alltag, Zeit pro Probe gemessen

MONATE 10–15

Stabiler Prozess, Gespräche mit weiteren Laboren

MONATE 16–18

Erster externer Leasingkunde: Voraussetzung für die Seed-Runde

Der Zeitplan ist ein Plan; die Pilot-Kennzahlen entscheiden, ob wir skalieren.



KONTAKT

Sprechen wir.

Miguel Marquez Gonzales

miguel@kimaschine.de

Businessplan und Liquiditätsplan auf Anfrage.